



Statusrapport ByR wp 6

ByR wp 6 Utvikling av offentlig forvaltning og privat samarbeide i nettverk

Vest-Telemark Næringsforum
Kristin Vedum, 20. Oktober 2017

1. Prosjektomtale

Formålet med delprosjektet er å styrke samarbeidet mellom offentlig og privat sektor i skjæringspunktet mellom lokale næringshager og kommunal samfunnsutvikling og tjenester. Arbeidspakke 6 har hatt særlig fokus på mulighetene som ligg i innkjøpsarbeidet fra offentlige aktører og lokal leverandørutvikling. Det ligger et stort marked for utvikling av nye og eksisterende bedrifter bare med de innkjøpene offentlig sektor i dag representerer. God leverandørutvikling vil også kunne kvalifisere bedriftene og et samlet næringshagemiljø for tjenesteleveranser utenfor egen region.

2. Mål

Effekt mål:

- Tilrettelegge for næringsutvikling og økt verdiskaping som følge av offentlig-privat samarbeid i Vest-Telemark
- Optimalisere bruk av dagens regel- og avtaleverk for å styrke lokalt næringsliv i Vest-Telemark

Resultat mål:

- Arbeidspakke 6 i ByR Vest-Telemark har som mål å avdekke og finne svar på følgende:
- Metoder som bidrar til innovasjon og leverandørutvikling i Vest-Telemark
- Muligheter for bedre dialog og informasjonsutveksling mellom offentlige og private aktører i Vest-Telemark
- Hvordan kan Næringshagene bidra til økt verdiskaping i Vest-Telemark?

3. Økonomi

Pr 19. Oktober står det igjen ca 37.000 i disponible midler på arbeidspakken. Store deler av denne summen vil nyttes til å arrangere kursene "Bli en god leverandør til offentlig sektor".

4. Aktiviteter i programperioden

4.1 Samtaler med offentlig og privat sektor høsten 2016

Det ble gjennomført en rekke samtaler med aktører fra offentlig og privat sektor før vi startet opp arbeidet. Oppsummering fra disse samtalene var følgende;

Offentlig og privat sektor er på "To ulike planeter"

- Svært ulik virkelighetsoppfatning mellom aktørene
- Åpenbart behov for kompetanse om hverandre og kommunikasjon
- Kunnskap om verdien/effekten av innkjøp lokalt for kommunens utvikling og inntekter ser ut til å mangle

4.2 Temadel Vest-Telemark Konferansen 2017

Temadel på årets V-K konferanse ble lagt opp med det mål at det kunne bidra til verdiskaping i regionen, samt knytte den til øvrig aktivitet i ByRegionsprogrammet. Valgt et tema for formiddagsseminar som fikk navnet "Anskaffelser, drivkraften for regionen sin utvikling". Se vedlegg 1 for program.

Temadelen hadde følgende målsetting:

Effektmål; Stimulere til at det offentlige igangsetter prosesser for å ta i bruk innovative anskaffelser i et eller flere prosjekter

Resultatmål;

- Vise metoder som kan bidra til innovasjon og leverandørutvikling i Vest-Telemark
- Tilrettelegge for bedre dialog og informasjonsutveksling mellom offentlige og private aktører i Vest-Telemark

Markedsføring

For V-T konferansen ble det utarbeidet en egen markedsplan. Bakgrunnen for markedsplanen var at en nye temadel på konferansen trengte ekstra oppmerksomhet og det ble vurdert at man måtte nå en bredere gruppe enn "bare" de som tidligere har deltatt. Markedsplanen ble ikke godkjent av leder i arbeidsgruppa for V-T konferansen, grunnet at det "opprinnelige" markedsarbeid ble ønsket beholdt. Dette var mail til tidligere deltakere, avisannonse i VTB og nettside, samt og spre budskapet via "word of mouth". Vest- Telemark Konferansen ble dermed ikke helhetlig markedsført, markedsføringen kom fra flere avsendere og konferansen ble delvis markedsført som 2 separate deler med felles påmelding.

Deltakelse

Deltakelsen var over all forventning. 85 meldte seg på formiddagsseminaret ca 1/3 av disse var politikere eller administrasjon fra kommunene i Vest-Telemark. Øvrige deltakere var næringsliv og forvaltning.

Måloppnåelse

Effektmål; "Stimulere til at det offentlige igangsetter prosesser for å ta i bruk innovative anskaffelser i et eller flere prosjekter"

Etter endt konferanse fikk vi tilbakemelding fra Fyresdal og Kviteseid at det ønsket å nytte metoden innovative anskaffelser til byggeprosjekter. I Fyresdal skal det bygges ny idrettshall og i Kviteseid leiligheter i sentrum, samt at skolen skal rehabiliteres. Siden det raskt kom opp aktuelle prosjekter anser vi at målet er nådd, selv om vi selvsagt kunne ønske oss enda flere innovative anskaffelser i regionen. Men dette er en start, så kan det komme flere prosjekter etterhvert når man får mer erfaring med metoden.

Resultatmål; "Vise metoder som kan bidra til innovasjon og leverandørutvikling i Vest-

Telemark

Seminaret viste hva innovative anskaffelser er og hvordan det kan brukes. I tillegg fikk vi en praktisk gjennomgang av aktører som hadde nyttet metoden, både fra offentlig og privat sektor. Vi har fått god presseomtale i forkant og etterkant. Siden 2 av 6 kommuner tar kontakt om mulige prosjekter viser det at de fikk innsikt i metoden og nytteverdien.

”Tilrettelegge for bedre dialog og informasjonsutveksling mellom offentlige og private aktører i Vest- Telemark”

Seminaret samlet som påpekt totalt 85 personer. Disse var både fra offentlig og privat sektor. Det var ikke tilrettelagt for dialog og informasjon mellom deltakerne på konferansen, men de var samlet, de hadde tid til å treffes i pauser og det var en god mix av deltakere.

Evaluering

Vi skulle lære mest mulig av konferansen og derfor ble det gjennomført en evaluering. Det ble gjennomført som en semistrukturert, kvalitativ undersøkelse basert på intervjuguide med 6 respondenter + at vi har ”samlet på” tilbakemeldinger vi har fått fra ulike deltakere.

Tilbakemeldingene var varierte. Vi har intervjuet 6 personer, noe som på ingen måte er representativt for deltakelsen. Vi så at alle de spurte har ulike behov og ulike syn avhengig av hvilke sektor de representerer. Ut fra dette ser vi at behovene er ulike og temaer treffer ulikt.

Generelt sett gir alle gode tilbakemeldinger. V-T konferansen oppfattes som et godt arrangement og som noe man bør fortsette med. En samstemt tilbakemelding er at del 1 fungerte godt og at dette var et interessant tema som traff bredt. Det var et fagtema, man lærte noe nytt som man kunne ta det med hjem og jobbe videre med. Foredragsholderne fikk gode tilbakemeldinger, det ble trekt fram som positivt at det var mange foredragsholdere og at de hadde ulik innfallsvinkel på et og samme tema. Det ble trekt fram som positivt at det var tilrettelagt for samtale med foredragsholderne i etterkant. Temaet traff både offentlig og privat sektor.

4.3 Samfunnsanalyser

Det er gjennomført 2 samfunnsanalyser. Dette var en såkalt ”ringvirkningsmodell” utviklet av NyAnalyse (WEI-modell). SSBs kryssløpstabell ble nyttet samt regnskapsinformasjon fra nasjonalregnskapet, Dyrud Elektro AS og Faun Naturforvaltning AS, samt Prop. 1 LS (2015-2016) – Skatter, avgifter og toll 2016. Ved hjelp av modellen ble ringvirkningseffekten fra Dyrud Elektro AS og Faun Naturforvaltning AS på underleverandører og resten av økonomien beregnet. Beregningene viste verdibidraget fra Dyrud Elektro og Faun Naturforvaltning, hver for seg, både gjennom egen aktivitet og indirekte gjennom aktivitet hos underleverandører for en gitt periode.

Samfunnsanalysene ble nyttet på Vest-Telemark konferansen for å vise viktigheten av lokalt næringsliv, samt at det ble mye presseoppslag rundt temaet.

4.4 Bygg i Tre Telemark

Gjennom prosjektet og dialog med kommunene fikk vi mulighet til å søke midler fra Miljødirektoratet. På bakgrunn av dette søkte Fyresdal Kommune om klimasatsmidler til å etablere det interkommunale nettverket Bygg i Tre. Deltakende kommuner er Tokke, Vinje, Nissedal, Kviteseid, Seljord, Fyresdal, Bø, Sauherad, Notodden, Drangedal og Telemark Fylkeskommune. Silva Consult AS, sammen med Trefokus og Nasjonalt Program for leverandørutvikling er leid inn til å drifte nettverket.

Målet er at det bygges flere miljøvennlige offentlige bygg i Telemark. Minst mulig klimagassutslipp under bygging, i valg av materialer og i energiløsninger. Lave livssyklus kostnader og miljøvennlige løsninger over tid. Dersom mulig er det ønskelig å nytte en innovativ anskaffelsesmetode.

Bygg i Tre Telemark fortsetter i 2018 dersom vi får innvilget midler fra Miljødirektoratet og kommunene ønsker å fortsette sin deltakelse. I tilfelle er det ønskelig å få med alle Telemarks kommunene. Således er dette en god fortsettelse på ByR programmet som initierte nettverket og finansierte kostnadene med søkeprosess og forankring i kommunene.

4.5 Dialogkonferanse og «Bygg i Tre» seminar 22. mai.

Kviteseid kommune, ByR, Bygg i Tre Telemark og Nasjonalt Program for leverandørutvikling inviterte til dialogkonferanse om to spennende byggeprosjekt i kommunen. Dialogkonferansen ble holdt på Quality Straand hotell, Vrådal 22. mai kl. 15.00. Leilighetsprosjektet Husstøyl og rehabilitering av Kviteseid skole er to uavhengige byggeprosjekt av var begge omfattet i dialogkonferansen. I prosjektet Husstøyl ble det skissert et behov for å bygge et bærekraftig, fleksibelt leilighetsbygg for utleie. I prosjektet Kviteseid skole var målet at rehabiliteringa av skolen skulle bidra til at skolen dekker dagens og fremtiden krav til plass, luftkvalitet og har en miljøvennlig og energieffektiv oppvarming. Mer info om byggesakene og programmet på Innovativeanskaffelser.no. Dialogkonferansen og tilhørende dokumenter ble kunngjort på Doffin.

Kommunen inviterte sammen med de øvrige aktørene til seminaret «Bygg i Tre» som ble holdt samme dag og på samme sted. Seminaret «Bygg i Tre» ga kunnskap og inspirasjon om bærekraftige bygg, om tre som byggemateriale og hvordan innovative innkjøp kan bidra til innovasjon og næringsutvikling. Bygg i Tre konferansen ble finansiert av ByR, Bygg i Tre og Nasjonalt Program for leverandørutvikling.

[Program for «Bygg i tre» finnee du her](#)

Markedsføring

Både Bygg i Tre konferansen og dialogkonferansen ble annonsert bredt, og vi fikk mye både PR og omtale både i forkant og etterkant.

Deltakelse

På selve konferansen kom rundt 70 personer, primært fra private virksomheter i Telemark og Østlandsområdet. Deltakelsen omfattet både arkitekter, rådgivende ingeniører, utførende entreprenører, massivtreprodusenter, leverandører av interiør, politikere og administrasjon i kommuner. Noen kommuner var bredt representert, spesielt Fyresdal og Kviteseid.

Dialogkonferansen ble holdt rett etter Bygg i Tre konferansen. Rundt 35 stykker ble igjen, både fra offentlig og privat sektor. Fra det offentlige ble flere enn Kviteseid igjen, grunnet at de ville se og lære om en dialogkonferanse. Fra det private var det i hovedsak utførende entreprenører representert.

Rådmann Øystein Tveit presenterte prosjektene og dialogkonferansen ble fasilitert av prosjektleder Cecilie M. Endresen fra Nasjonalt Program for leverandørutvikling. I etterkant av dialogkonferansen holdt Kviteseid Kommune 1-1 møter med aktuelle leverandører for begge prosjektene.

Erfaringer

Dialogkonferansen til de to prosjektene i Kviteseid ble kjørt sammen med en kompetansehevende og inspirerende trekonferanse for å trekke flest mulig leverandører. En innovativ anskaffelse krever at leverandørmarkedet blir invitert til dialog, og at de ser prosjektene som så interessante at de ønsker å bruke tid i forkant av selve anskaffelsen. Prosjektene i Kviteseid var i seg selv små, men tross dette fikk vi mange på banen. For det senere arbeidet har vi således erfart at det er nødvendig å koble flere arenaer og prosjekter for å få størst mulig effekt.

Leilighetsbygg Hustøyl er pr dd ikke under realisering grunnet interne prosesser i kommunen. Skole er iht plan. Rådmann Øystein Tveit mener at de hadde stor glede og nytte av prosessen som har vært kjørt. Dette hovedsakelig på bakgrunn av;

- Kommunen var nødt til å tenke gjennom prosjektene og se om det var nye innfallsvinkler som kunne bidra til bedre løsninger og billigere løsninger
- De fikk godt kontakt med mange leverandører og har opprettet nye kontakter som de også nå nytter ifm andre prosjekter
- De har lært mye om prosessen innovative anskaffelser og ser at det er nyttig å være i dialog med markedet i forkant av en anskaffelser
- De har fått noen lokale entreprenørene på banen

5.5 Flerbrukshall i Fyresdal

Ifm temadagen om Innovative anskaffelser i februar meldte Fyresdal sin interesse ifm ny flerbrukshall. Flerbrukshall i kommunen er ikke vedtatt, men planen er at den skal ferdigstilles innen skolestart 2019. Siden flerbrukshuset ikke er vedtatt har vi ikke kjørt noen innovativ anskaffelsesprosess på denne, men vi har hatt en rekke aktiviteter

- Besøk av Nasjonalt Program for Leverandørutvikling som har gått gjennom sine erfaringer og prosjekter på landsbasis (besøk både i Fyresdal og Kviteseid)
- Deltakelse på Grønt Byggskifte konferanse på Gardermoen sammen med flere fra Fyresdal og Kviteseid Kommune
- Innleid kompetanse (Joackim Dørum fra Green Advisers) på bruk av tre i store bygg som har hatt kompetansehevende tiltak for et samlet kommunestyre i Fyresdal
- Befaring til ny flerbrukshall i tre i Evje og Hornes Kommune, samt til tettstedet Åke i Iveland

5.6 Klima og Miljøkonferanse

Vi ble invitert til Notodden sin kommune sin klima og miljøkonferanse 16. November til å fortelle om Innovative anskaffelser og det offentlige sin invasjonsmakt. Rundt 70 tilhørere fra offentlig og privat sektor var til stede og vi fikk gått gjennom blant annet eksempler fra Kviteseid og Fyresdal.

6 Planlagte aktiviteter

6.1 Studietur for kommunene i Telemark til Trebyen Trondheim

Studietur til trebyen Trondheim gir oss kunnskap om innovative anskaffelser og bærekraftig byggeri. Turen arrangeres i samarbeid med Bygg i Tre Telemark og Nasjonalt Program for leverandørutvikling. Pr i dag er det bare en person påmeldt fra Vest-Telemark, mens studieturen totalt har 50 påmeldte. Mer informasjon og program finner du her; <http://innovativeanskaffelser.no/kalender/felles-samling-om-baerekraftige-bygg-for-3-regionale-nettverk/>

6.2 Kurs; Hvordan bli en god leverandør til offentlig sektor

Offentlig sektor i Vest-Telemark kjøper varer og tjenester for mange millioner i året. Skal næringslivet levere tilbud til det offentlige må de kjenne regelverket. På bakgrunn av dette arrangerer vi kurs på fire steder slik at flest mulig lett kan få tilgang på kompetansehevende tiltak. Ole Henrik Fjeld fra Innkjøpskontoret AS er kursholder. Han mottar mange hundre tilbud hvert år og vil gi oss en innføring sentrale temaer.

Kurset inneholder;

- Hvordan fungerer de nye innkjøpsreglene fra 1.1 i praksis
- Hva betyr endringen i terskelverdien for muligheten for å nytte lokale leverandører i større grad enn i dag
- Hva må det offentlige ta hensyn til ved innkjøp
- Hva må du som leverandør være klar over
- Hvordan følge med på anbud i åpen database, Doffin
- Hvordan legge inn anbud i Doffin og hva kreves for å kunne legge inn anbud
- Utforming av anbud/digital innlevering
- Hva kan lages som standard og hva må lages nytt hver gang
- Hvordan kan flere, mindre leverandører samarbeide og legge inn felles anbud

Kursene holdes på følgende steder;

- Heimatt i Vinje, onsdag 15. november kl 1800-2000
- Seljord Næringshage, torsdag 16. november kl 0800-1000
- Kommunehuset i Nissedal, torsdag 16. november kl 1400-1600
- Quality Straand Hotell Vrådal, torsdag 16 november kl 1800-2000

Påmeldingsfrist er 13. Nov. Pr dd er det påmeldt totalt 8 stk.

6.3 Markedskonferanse

Vi vurderer å arrangere en markedskonferanse ifm Vest-Telemark Konferansen. Dette som en informasjonsutveksling der kommunene presenterer både sine besluttede og ikke besluttede planer for offentlige anskaffelser for næringslivet. Dette for å skape dialog, for at det private skal kunne bli på ballen ift offentlige anbud og se om det finnes områder der næringslivet kan eller bør utvikle seg for å kunne levere til det offentlige.

Pr i dag er det ikke finansiering til tiltaket og midler må dersom aktuelt skaffes til veie. Det er jobbet noe med konseptet og det har vært dialog med flere rådmenn på om dette kan være interessant. Saken ble også tatt opp i en rådmannsamling i september og tilbakemeldingen var at dette er interessant og noe kommunene kan stille seg bak. Avgjørende om vi begynner å jobbe med dette tiltaket, både konsept og finansiering, er interessen fra næringslivet om kurset "Hvordan bli en god leverandør til offentlig sektor". Dersom det er laber interesse for dette kurset må vi vurdere nærmere om det er hensiktsmessig og bruke tid og ressurser på en egen konferanse der det offentlige og næringslivet utveksler informasjon og erfaring om framtidige offentlige innkjøp.

Kristin Vedum, Fyresdal 20. Oktober 2017

Anskaffingar, drivkrafta for Vest-Telemark si utvikling?

Vest-Telemark Konferansen 1. Februar 2017, Straand Hotell Vrådal

Kl	Tid	Program	Foredragsholdar
09.30	10	Velkomen og innleiing	Kristin Vedum, ByRegionsprogrammet/ Vest-Telemark Næringsforum
09.40	35	Innovative anskaffingar - Noregs raskaste innovasjonsmotor? Kommunane har allereie verktøyet innovative anskaffingar tilgjengeleg – men kva er det egentleg og kva for effektar og gevinstar kan det gje, både for det offentlege og for det private næringslivet? Cecilie Møller Endresen er prosjektleiar i Nasjonalt program for leverandørutvikling. Ho fortel oss korleis me kan nytte oss av innovative anskaffingar for å få enda meir effektive, framtidsette og ikkje minst bærekraftige løysingar og tenester til innbyggjarane i Vest-Telemark. Les meir på http://leverandorutvikling.no/	Cecilie Møller Endresen. Prosjektleiar NHO, Nasjonalt program for leverandørutvikling
10.15	20	Kaffi, rundstykkje og mingletid	
10.35	35	Fleirbrukshall i Fosnes er sett opp av lokale leverandørar Eit strålende døme på korleis innovative anskaffingar kan skape vekst i distrikts-Noreg får me presentert av rådmann i Fosnes kommune, Rønnaug Aaring. Fosnes, ein liten kommune med 630 innbyggjarar, utan innkjøpsressursar, bruka metoden innovative anskaffingar og fekk reist eit bygg som gav vekst for heile bygda og som utvikla det lokale næringslivet. I november vart Fyret, som eit av 5 prosjekt i Noreg, nominert til Zero sin klimapris. Fleirbrukshallen Fyret i Fosnes Kommune i Nord-Trøndelag opnar no i januar og er eit av Noregs mest energieffektive storbygg. Les meir om Fosnes på http://leverandorutvikling.no/forside/fyret-nominert-til-klimapris-article1341-697.html	Rønnaug Aaring, rådmann i Fosnes Kommune
11.10	30	Innovative anskaffingar førte til nye produkt og større marknad for Nærenergi Innovative anskaffingar førte til nye produkt og større marknad for Nærenergi. Nærenergi på Klepp i Rogaland, fekk gjennom ei innovativ anskaffing moglegheit til å utvikle nye produkt innan innlandsbruk av biogass, propan og naturgass i samarbeid med ein offentleg aktør. Det førte til auka marknadsmoglegheiter, kundegrnlag og omsetning. Administrerande direktør Tore Meinert fortel om korleis kommunane kan leggje til rette for ein god, utviklande anskaffingsprosess og korleis det gjer vinn-vinn både for kunde og leverandør. Les meir på; http://leverandorutvikling.no/for-naeringslivet/bygger-med-graaten-i-halsen-article1316-705.html	Tore Meinert, Administrerande direktør i Nærenergi
11.40	20	Kaffi, frukt og mingletid	
12.00	30	Betydinga av lokalt næringsliv Vest-Telemark si evne til verdiskaping og utvikling avheng av lokalt næringsliv. Har vi nok kunnskap om verdien av innkjøp lokalt for den enkelte Vest-Telemark kommune si utvikling og inntekter? Presentasjon av kva to bedrifter i Vest-Telemark gjer av ringverknader	Terje Strøm, Sjeføkonom NyAnalyse

		i lokalsamfunnet. Terje Strøm, Sjeføkonom i NyAnalyse er Noregs fremste innan samfunns- og ringverknadsanalyser.	
12.30	10	"På jobb for grøn framtid" Nicolai Boye, Regiondirektør NHO Telemark Norsk fortell oss om næringsliv eller "eliten" som dei ser på TV og lesar om i avisen. Folk flest er fjernt fra norsk næringsliv.	Nicolai Boye, Regiondirektør NHO Telemark
12.40	10	Innleiing til grupper og veggen vidare	Kristin Vedum
12.50	30	Parallele grupper der ein kan treffe foredragshaldar og stille spørsmål Gruppe 1; Cecilie Møller Endresen. Eksempel på spørsmål; Korleis sette i gang ein innovativ anskaffingsprosess for ditt prosjekt? Korleis kan NHO hjelpe? Gruppe 2; Rønnaug Fosnes. Eksempel på spørsmål; Korleis brukte Fosnes innovative anskaffingar i sitt prosjekt? Korleis kome i gang med ei innovativ anskaffing? Korleis jobba dei for å kunne føretrekke lokale leverandørar i sitt konkurransegrunnlag? Gruppe 3; Tore Meinert. Eksempel på spørsmål? Korleis Nærenergi nytta ei innovativ anskaffing? Korleis ei lita bedrift kan nytte metoden? Kva det kan gje?	
13.20		Lunchbuffet	

Arrangør; ByRegionsprogrammet i samarbeid med med NHO og Nasjonalt program for leverandørutvikling.

Kontaktperson, Kristin Vedum, kristin.vedum@silvaconsult.no, tlf 93 25 94 72